

«СОГЛАСОВАНО»
Председатель правления
Генеральный директор
ОАО «Волжская ТГК»

_____ В.Б. Никонов
« » _____ 2006 г.

«УТВЕРЖДЕНО»
Советом директоров
ОАО "Волжская ТГК"
Протокол № _____ от " " _____ 2006

П О Р Я Д О К

установления преимущества и применения преференций в пользу
определенных групп поставщиков при проведении регламентированных закупок то-
варов, работ, услуг для нужд ОАО "Волжская ТГК"

1. ВВЕДЕНИЕ

Настоящий Порядок не распространяется при проведении регламентированных закупок товаров, работ, услуг по выбору организаций на оказание финансовых услуг.

2. ОПРЕДЕЛЕНИЯ

В настоящем Порядке применяются следующие определения.

Аккредитация – официальное признание органом по аккредитации компетентности физического или юридического лица выполнять работы в определенной области оценки соответствия.

Заказчик – ОАО "Волжская ТГК";

Закупки - приобретение заказчиком продукции на основе договора;

Конкурентные процедуры - способы закупки продукции по заранее объявленным в закупочной документации условиям, которые предполагают привлечение к определенному сроку на принципах состязания предложений от нескольких участников конкурентной процедуры с целью обеспечения наиболее выгодных условий сделки для заказчика. Проведение конкурсов регламентируется статьями 447-449 ГК РФ и разделами 6, 7.1, 7.2 и 8.1-8.8 "Положением о порядке проведения регламентированных закупок товаров, работ, услуг для нужд ОАО «Волжская ТГК»";

Постоянно действующая конкурсная комиссия - орган, созданный заказчиком для проведения конкурентных процедур по закупке продукции;

Закупочная документация - комплект документов, содержащий всю необходимую и достаточную информацию об условиях закупки;

Конкурентное предложение - предложение поставщика (подрядчика, исполнителя), направленное заказчику с намерением заключить договор на поставку продукции, выполнения работ, оказание услуг на условиях, определенных закупочной документацией;

Поставщик (подрядчик) - любое юридическое или физическое лицо, а также объединение этих лиц, способное на законных основаниях поставить заказчику требуемую продукцию;

Продукция - товары, работы, услуги;

Предпочтительный поставщик - поставщик, относящийся к группе поставщиков, в отношении которой действуют преференции;

Преференция - преимущество, которое в соответствии с настоящим порядком ОАО "Волжская ТГК" предоставляет определенным группам поставщиков при проведении закупок;

Преференциальная поправка - поправочный коэффициент, применяемый к какому-либо оценочному показателю для предложения предпочтительного поставщика;

Участник - поставщик (подрядчик, исполнитель), принявший участие в соответствующих процедурах .

3. ЦЕЛИ И ПРИНЦИПЫ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПРЕФЕРЕНЦИЙ

3.1. Предоставление преференций является мерой, позволяющей Заказчику при проведении ими конкурентных процедур закупок управлять рыночной ситуацией в своих интересах. Цель предоставления преференций - обеспечить (при соблюдении принципов открытого и справедливого отношения к любому из поставщиков в конкурентной процедуре) преимущество тем поставщикам, заключение контракта с которыми представляется для Заказчика по каким-то причинам наиболее желательным. Таким образом, предоставление преференций является одним из способов реализации принципа свободы договора.

3.2. Заказчики при предоставлении преференций обязаны руководствоваться следующими принципами:

открытости - это означает, что исчерпывающая информация о предоставляемых преференциях должна быть доведена до сведения любого участника закупок (в извещении о проведении конкурентной процедуре и закупочной документации);

объяснимости - это означает, что ответственные за закупки сотрудника Заказчика должны аргументировано мотивировать перед своим руководством предоставление преференций тем или иным группам поставщиков (и, при необходимости, предоставить соответствующую информацию контрольным органам ОАО РАО "ЕЭС России", федеральному антимонопольному органу (его территориальным управлениям);

разумности - это означает, что Заказчик должен предоставлять преференции с учетом экономической целесообразности такого шага, соотнося выгоды, которые он получит от предоставления преференций, с возможными экономическими потерями;

группового характера преференций - это означает, что преференции могут предоставляться только объединенным по каким-либо четким признакам группам поставщиков, при этом любой из поставщиков, обладающий этими необходимыми признаками, не может быть лишен права на преференцию. Предоставление индивидуальных преференций отдельным поставщикам не допускается;

ограниченности - это означает, что допустимые преференции устанавливаются Постоянно действующей конкурсной комиссией в соответствии с настоящим положением; Заказчики не вправе устанавливать иные преференции или увеличивать размеры преференциальных поправок.

4. ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПРЕФЕРЕНЦИЙ, ВИДЫ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ ПОПРАВОК И ПРОВЕДЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРОЦЕДУР С УЧЕТОМ ПРЕФЕРЕНЦИЙ

4.1. Группа предпочтительных поставщиков, оценочные показатели, при анализе которых могут применяться преференциальные поправки, предельные размеры этих поправок, а также виды продукции, при закупках которой предоставляются преференции, определяется в Приложении № 1.

4.2. Преференциальные поправки могут быть ценовые (поправка к цене предложения) и неценовые.

4.3. Заказчик, желающий предоставить преференции, перед публикацией извещения о проведении конкурентной процедуре, определяет:

- может ли он предоставить какой-либо группе поставщиков преференции;
- каковы могут быть экономические последствия предоставления преференций и существует ли необходимость предоставления преференций;
- при анализе каких оценочных показателей он может и будет применять поправки;
- размер поправок по каждому показателю, в зависимости от группы предпочтительных поставщиков.

4.4. При публикации извещения о проведении конкурентной процедуре Заказчик, желающий предоставить преференции, в обязательном порядке включает информацию о предоставлении преференций в текст извещения, указывая, как минимум, группы предпочтительных поставщиков. В закупочной документации Заказчик обязан дать полную подробную информацию относительно того, кому предоставляются преференции, а также размер преференциальных поправок по каждому оцениваемому показателю, где эти поправки применяются.

4.5. После получения предложений и вскрытия конвертов с заявками Заказчик на этапе отбора и оценки должен проверять, есть ли среди поданных предложения от предпочтительных поставщиков. Если таковые имеются, Заказчик при оценке этих предложений учитывает по каждому оцениваемому показателю, где преференциальные поправки применяются, значение этого показателя, измененное с учетом поправки. Если поправки касаются не изменения значений, а отмены какого-то требования в отношении предпочтительных поставщиков (например, непредоставления обеспечения заявки), Заказчик на этапе оценки считает, что предпочтительный поставщик удовлетворяет соответствующему требованию. Заказчик строит итоговую ранжировку поступивших предложений с учетом преференциальных поправок

4.6. Заключение договора с победителем, если с учетом преференциальных поправок победил предпочтительный поставщик, производится без учета каких-либо преференциальных поправок, на основании поданной на конкурентную процедуру и победившей заявки.

4.7. Если даже с учетом преференциальных поправок предпочтительный поставщик не оказывается победителем, заключение договора с победителем производится в обычном порядке.

4.8. Преференциальные поправки, предоставляемые различным группам предпочтительных поставщиков, не суммируются. Если поставщик вправе претендовать на несколько преференциальных поправок, применяющихся при проведении той или иной закупки, в отношении такого поставщика применяется максимальная.

ТАБЛИЦЫ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ ПОПРАВОК

	Группы предпочтительных поставщиков (закупаемая продукция)	Оцениваемый показатель	Предельный размер поправки
1.	Юридические лица, учредителями которых являлись ОАО «Самараэнерго», ОАО «Ульяновскэнерго», ОАО «Саратовэнерго», ОАО «Оренбургэнерго» (любая продукция)	Цена предложения	10%
		Обеспечение заявки	Может не предоставляться
2.	Поставщики, на протяжении последних лет (не менее 3-х лет) добросовестно выполнявшие договорные обязательства перед Заказчиком (любая продукция)	Цена предложения	5%
		Обеспечение заявки	Может не предоставляться.
		Опыт работы	Допускается иметь опыт в половинном объеме
3.	Поставщики, аккредитованные в РАО "ЕЭС России" (любая продукция, по поставкам которой эти поставщики аккредитованы)	Цена предложения	Нет
		Обеспечение заявки	Может не предоставляться
4.	Производители закупаемых товаров (любая продукция)	Цена предложения	5%

Согласовано:

Директор по ресурсному обеспечению
ОАО «Волжская ТГК»



А.А. Алфеев

Первый заместитель технического директора
ОАО «Волжская ТГК»



С.Н. Туров

Начальник правового Управления
ОАО «Волжская ТГК»



А.А. Бортник

Начальник Управления организации закупок
ОАО «Волжская ТГК»



А.И. Кулаев

Начальник отдела корпоративного управления
ОАО «Волжская ТГК»



Ю.В. Стицюк

